

Vertriebs-Dashboards für mehr Erfolg im Verkauf

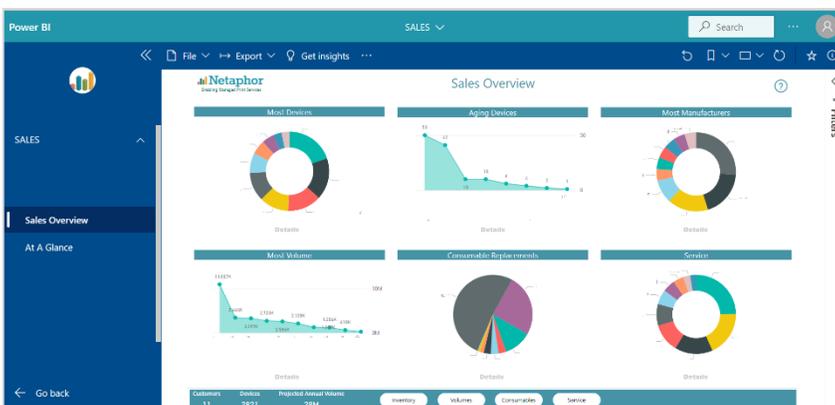
Netaphor SiteAudit™ Power BI Vertriebsanalyse-Dashboards

Vertriebschancen entdecken

Die SiteAudit Vertriebs-Dashboards wurden für Partner entwickelt, damit sie sich auf die Gewinnung neuer Flottenverträge konzentrieren oder das Management bestehender Kundenflotten erweitern können. Mit der Darstellung von Livedaten kann Potenzial in Kundenflotten analysiert werden. Vertriebsmanager können dadurch ihre Vertriebsaktivitäten maximieren, ihre Ziele erreichen und sich Einblicke in die Wettbewerbssituation verschaffen, um mehr Geschäfte zu generieren.



Die SiteAudit Vertriebs-Dashboards schaffen einen neuen Visualisierungsstandard in der Flottenanalyse, wodurch Vertriebschancen und die Kundendienstleistung verbessert werden.



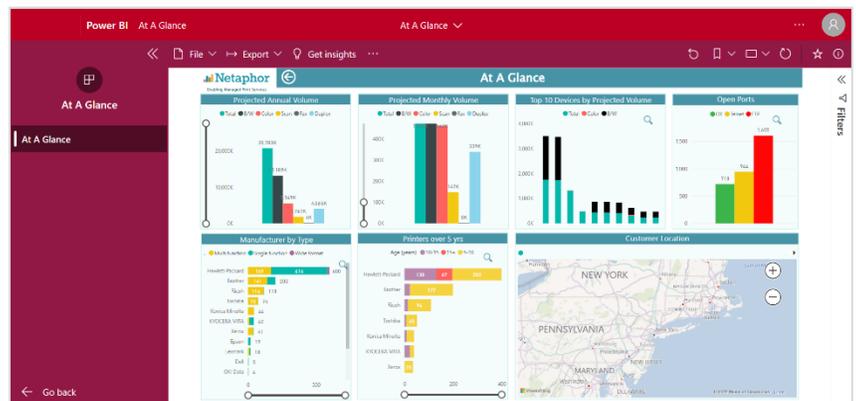
Vertriebschancen-Dashboard

Die visuelle Darstellung von Vertriebschancen liefert aufschlussreiche Einsichten für Umsatzchancen beim Kunden. So kann mehr Umsatz bei Hardware und Services erzielt werden.

Ein Vertriebsmanager kann bestimmte Möglichkeiten analysieren, um die Leistung des Kunden zu verbessern. Dieses Thema delegiert er an einen Vertriebsmitarbeiter, der daraufhin ein Verkaufsgespräch in die Wege leitet.

Die kompakte visuelle Darstellung dient dazu, dem Kunden einen schnellen Überblick über seine Flotte zu geben, aber auch um wesentliche Erkenntnisse aus dem Vertriebschancen-Dashboard hervorzuheben.

Ein Vertriebsmitarbeiter kann Kunden zeigen, wo Verbesserungspotenzial vorhanden ist, um die Flottenkosten zu reduzieren.



Kompaktes Dashboard

SiteAudit
by Netaphor

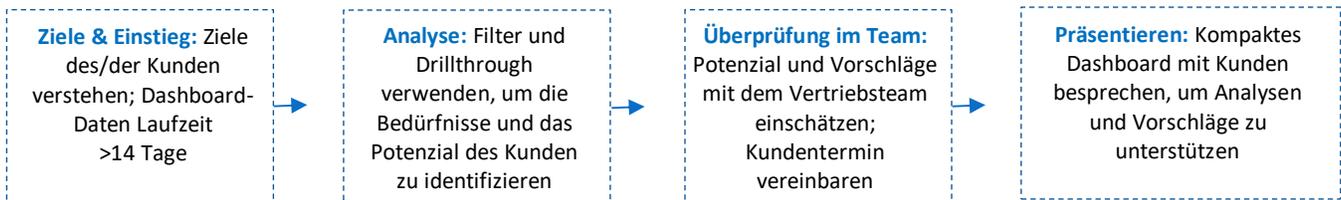
www.netaphor.com

SiteAudit Vertriebs-Dashboards

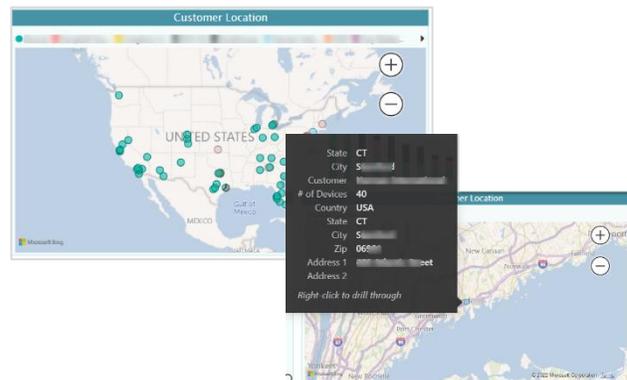
Vertriebschancen visualisieren, um die Verkaufsziele zu erreichen



Die typische Kundenakquisition umfasst vier Schritte.



Visualisierung über Kartendarstellung



Dashboard-Analyse:

- Vorausgesagte monatliche und jährliche Volumina
- Volumenverlust durch Verbrauchsmaterial-Verschwendung
- Durchschnittliche Austauschintervalle für Verbrauchsmaterial
- Bestandsmix einschließlich älterer Geräte und unterschiedlicher Gerätetypen
- Bestand nach geografischem Standort
- Serviceprobleme über acht Stunden
- Sicherheitsschwachstellen durch offene Ports

Drilldown-Diagramme aus dem Vertriebschancen-Dashboard

DASHBOARD-DETAILS

Plattform

Microsoft Power BI
Microsoft Azure Active Directory

Unterstützte Produkte

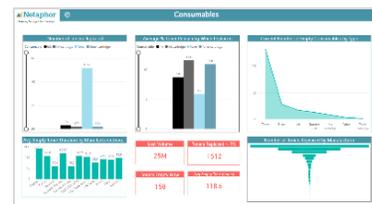
SiteAudit Hosted v7.x

Anforderungen

Microsoft Power BI Pro-Lizenz
Konto Kunden-Dashboard



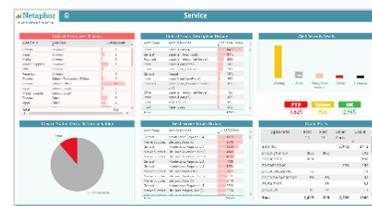
Inventaranalyse



Verbrauchsmaterialanalyse



Volumenanalyse



Serviceanalyse



ISV/Software Solutions



Netaphor Software, Inc.
Netaphor SiteAudit 5.0
Outstanding Fleet Management Solution



Netaphor SiteAudit 7
Outstanding Fleet Audit Management Solution



Netaphor Software, Inc.
SiteAudit 6
Outstanding Fleet Management Solution

Firmenbüro:
Irvine, Kalifornien USA
Kontakt: 1 949 470 7955

www.netaphor.com



2022 NETAPHOR SOFTWARE, INC.
Alle Warenzeichen, Firmennamen, Servicemarken und Logos, auf die hier Bezug genommen wird, sind Eigentum der entsprechenden Firmen.
Pick Award, Buyers Laboratory LLC USA 07.2020